



PIANETACASA
servizi immobiliari

affitti • consulenze • compravendite • gestioni • perizie • pratiche

COLLABORA E LAVORA CON NOI ENTRA A FAR PARTE DEL NOSTRO TEAM

PERCHE' SCEGLIERE NOI

AFFIDABILITA' – TRASPARENZA – PROFESSIONALITA'

Scegliere noi significa serietà e qualità.

Cerchiamo persone esperte e non del settore immobiliare, che vogliono condividere **la nostra filosofia**, ed esercitare la professione di Agente immobiliare massimizzando da subito i guadagni, abbattendo i costi di investimento e trattenendo parte delle provvigioni.

E' ora di incontrare il tuo lavoro nel ns gruppo.

Entra nella nostra agenzia per iniziare un lavoro interessante e dinamico che richiede conoscenze multidisciplinari ed una spiccata attitudine per i rapporti interpersonali.

Potrai contare sulle tue capacità, ma anche sulla forza che deriva dall'essere parte di una realtà consolidata e strutturata.

Unisciti a noi per intraprendere un lavoro dinamico, e professionalmente appagante.

Verrai affiancato da un team di professionisti con esperienza pluriennale.

Contattaci subito!

LASCIA LA TUA RICHIESTA E INVIA IL TUO CURRICULUM

Puntiamo su di te

La ns filosofia è quella di essere innovativi, professionali e competenti, con lo scopo di **soddisfare** sempre i **bisogni** e le **esigenze dei nostri clienti**.

Il raggiungimento di questo obiettivo si fonda sulla consapevolezza dell'**attenzione da riservare alle proprie risorse umane**, a partire dal processo di selezione.

Nella nostra realtà trovano spazio sia i **giovani alla prima esperienza** che, affascinati dal settore immobiliare e dalle opportunità che questo riserva, vogliono farlo in una **grande azienda**, sia i professionisti esperti che vogliono un **ambiente stimolante**, che li **valorizzi**, cogliendo anche l'opportunità di diventare **Sales Manager** o avviare la propria **agenzia in franchising senza costi iniziali**.

Essere scelti ti darà l'opportunità di far parte di una squadra vincente grazie anche ad un percorso formativo continuativo e all'avanguardia affidato a PERSONE che hanno il compito di supportare, formare e far crescere le risorse selezionate per una **carriera gratificante e motivante**, dal punto di vista professionale ed economico.

La "forza motrice" del Gruppo è rappresentata proprio dal team di persone su cui poter contare.

La Formazione

La formazione è dedicata alla crescita professionale e al costante aggiornamento delle nostre risorse commerciali e dipendenti. Consapevoli che il **successo professionale** si raggiunge attraverso l'**esperienza pratica** e la **formazione teorica** sarai supportato in un percorso didattico con l'unico obiettivo di formare i migliori sul campo!

Ci riusciamo grazie ad un gruppo di **docenti** con provata **professionalità e competenza**: esperti del settore che ricoprono ruoli di rilievo all'interno del Gruppo.

Lo facciamo attraverso corsi con **contenuti di alto livello** che hanno la finalità di trasferirti le competenze necessarie per svolgere la professione di agente immobiliare e conoscere la realtà aziendale.

La nostra offerta formativa, **all'avanguardia e in costante aggiornamento**, si rivolge sia ai neofiti che ai professionisti del settore.

Attraverso corsi specifici per mettere a fuoco il **potenziale**, rafforzare al massimo le **capacità** delle nostre risorse e sviluppare **maggior business**. Gli incontri sono tenuti da **Coach** certificati a livello nazionale.

L'attenzione alla formazione del Gruppo è orientata anche all'esterno:

Vogliamo racchiudere in poche parole il nostro ambizioso progetto:

Sei pronto a diventare con noi un professionista di successo?

Start Up

Iniziare a conoscere l'azienda e il riconosciuto metodo di lavoro:

- 1) Gruppo Evoluzione e Mercato.
- 2) Metodo .
- 3) Impresa & Marketing .

Il Metodo

Stabiliti gli obiettivi si va direttamente sul campo per la messa in pratica delle conoscenze.

- 1) Metodologia Operativa Notizia e Telefonata
- 2) Metodologia Operativa Acquisizione e Gestione
- 3) Metodologia Operativa Appuntamenti Vendita e Proposta D'Acquisto
- 4) Tplat
- 5) Gestione pratiche commerciali

Development

Diventare un professionista del mercato immobiliare significa ampliare le proprie conoscenze, sotto l'aspetto giuridico, urbanistico e catastale.

- 1) Aspetti Giuridici: Notizia, Acquisizione e Gestione dell'incarico
- 2) Urbanistico e Catastale

Servizi Complementari

Conoscere i servizi complementari delle aziende del Gruppo, per offrire un servizio completo al cliente e avere ulteriori opportunità di guadagno.

- 1) Servizi complementari all'intermediazione immobiliare:

Sviluppare il tuo talento e potenziare le performance del team per arrivare "dritti al si"

- 1) Vendita persuasiva e PNL
- 2) Leadership
- 3) Diventa un Coach

Candidati Subito

Invia subito la tua candidatura. Cosa aspetti?

Diventa Agente Immobiliare

Se sei affascinato dal settore Immobiliare, inizia la tua carriera nel modo giusto.

Noi investiamo sul tuo futuro e ti seguiamo step by step aiutandoti a crescere, perché il:

Tuo Successo è il Nostro Successo.

[SCOPRI DI PIU'](#)

Per i Professionisti del settore

Hai bisogno di nuovi stimoli e cerchi un Brand forte che valorizzi di più il tuo potenziale?

Scegli il ns Gruppo, con noi potrai diventare un **Sales Manager** affermato o avviare la tua **Agenzia.**